



## **Opschrift**

Vergadering van 11 april 2023

Nummer: 2023\_MV\_00218

Onderwerp:

**Mondelinge vraag van raadslid Christiaan Van Bignoot: Het acquisitiebeleid van de stad Gent**

Raadslid(-leden):

Christiaan Van Bignoot - Open Vld

Bevoegd: Sofie Bracke

## **Omschrijving van de vraag**

**Toelichting:**

Eind vorige maand werd de nieuwste EU Regional Competitiveness Index gepubliceerd. De provincie Oost-Vlaanderen springt in deze rangschikking van 234 Europese regio's naar de 10e plaats. We mogen daar ook als stad Gent - die onmiskenbaar de economische motor is van de provincie - terecht fier op zijn.

Onze stad werkt – onder meer via de Ghent Economic Board - mee aan een gerichte en proactieve acquisitiestrategie om (internationale) investeerders aan te trekken. Dit vergroot de internationale aantrekkingskracht van Gent als economische topregio. Internationale netwerken zijn daarbij heel belangrijk en - nadat dit een tijdlang stilgevallen is tijdens de coronacrisis - maken ook internationale events en meetings daar deel van uit.

**Vraag:**

1. Kan de schepen toelichting geven bij de belangrijkste speerpunten van het acquisitiebeleid van de stad en op welke manier deze al bijgedragen hebben tot de economische aantrekkingskracht van onze stad?
2. Welke initiatieven ondersteunt of organiseert de stad Gent zelf om potentiële investeerders ook effectief ter plaatse te laten kennismaken met onze stad?

## **Antwoord**

**1. Kan de schepen toelichting geven bij de belangrijkste speerpunten van het acquisitiebeleid van de stad en op welke manier deze al bijgedragen hebben tot de economische aantrekkingskracht van onze stad?**

In mijn beleidsnota heb ik ervoor gekozen om een helder pad uit te tekenen om onze economie van de toekomst vorm te geven. De keuze om Technologiehoofdstad te worden is niet toevallig en gaat gepaard met een onderbouwd speerpuntenbeleid dat de bedoeling heeft om uit te groeien tot Europese topregio in deze speerpunten. Dat een neutraal rapport van de Europese Commissie (en dus niet van een commerciële speler), nu ook bevestigt dat Gent uitgegroeid is tot een aantrekkelijke regio om te investeren, toont aan dat dit de juiste beleidskeuze was.

Het acquisitiebeleid is dus gestoeld op het uitbouwen van ecosystemen in de 4 speerpunten: BioTech, HealthTech, Cleantech en DigiTech. We kijken nu bijvoorbeeld al hoe we Gent voorloper kunnen maken in bedrijvigheid rond bijvoorbeeld waterstof, photonica of microbiomen, sectoren die nu nog wat onderbelicht zijn, maar waar een groot (economisch) potentieel is. Binnen deze speerpunten bouwen we echt specifieke kennis op, gaan we dan ook actief op zoek naar wat er binnen dit speerpunt nodig is om die groei te kunnen voortzetten, en dus ook om onze economische aantrekkingskracht te vergroten. Dit gaat van infrastructuur (zoals labo's, incubatoren, ...), netwerk, clustering, internationale profilering, ... en zo voort. Daarvoor is ons speerpuntenfonds een zeer belangrijk instrument gebleken.

Essentieel voor een goed onderbouwd acquisitiebeleid te voeren, is de samenwerking met andere partners (zoals FIT, Vlaio, universiteit, TLG, NSP, ...). Daar zetten we dus ook hard op in. Het quadrupel helix principe is daarbij altijd onze leidraad. Samenwerken zit in de Gentse aard, van daar ook het succes van de Ghent Economic Board die ook mee input geeft op dit speerpuntenbeleid.

Het speerpuntenbeleid zorgt ervoor dat we als stad meer gericht kunnen gaan werken en vooral dus ook kunnen en moeten inzetten op het aantrekken van bedrijven met toegevoegde waarde voor onze regio en bestaande bedrijven. Hierin onderscheiden we ons sterk ten opzichte van andere steden of regio's. Dat blijkt ook uit de resultaten die jullie kunnen lezen in het socio-economisch rapport (hoofdstuk buitenlandse investeringen), dat straks aan deze commissie gepresenteerd wordt, en waarbij bijvoorbeeld in Gent veel meer bedrijven zijn in O&O en veel meer arbeidsplaatsen gecreëerd worden dan in andere steden.

Het feit dat Gent een aantrekkelijke regio wordt voor bedrijven is momenteel ook duidelijk te zien aan de vele bouwkransen in het zuiden van Gent. Daikin bouwt momenteel hun mondiaal R&D-centrum in Gent, Johnson en Johnson Legend bouwt hier een unieke faciliteit voor bloedkankertherapie, het VIB bouwt aan een nieuw hoofdkantoor. Allemaal zeer grote projecten, die nog heel lang een bepalende invloed gaan hebben op onze regio.

Ook de aanwezigheid van een internationale lagere school is een aantrekkingskracht voor buitenlandse investeerders en talent naar hier te halen. Ik heb trouwens daar nog een nieuwtje over: er zal in de komende jaren ook een secundaire afdeling opgericht worden van onze internationale school. Dit is fantastisch nieuws en zal nog meer bijdragen aan onze aantrekkelijkheid.

## **2. Welke initiatieven ondersteunt of organiseert de stad Gent zelf om potentiële investeerders ook effectief ter plaatse te laten kennismaken met onze stad?**

Sinds 2021 is er een internationale economische citybranding opgezet, onder de naam van *invest in Ghent*, waarbij we ons internationaal op de kaart zetten. Deze wordt ingezet

om op verschillende communicatiekanalen te verspreiden, zowel in onze stad als overal ter wereld; Zo is er sinds kort ook een booklet die ons acquisitiebeleid internationaal uitdraagt. Ik overhandig jou straks graag een exemplaar. Ga zeker ook eens kijken naar de website, [www.investinghent.be](http://www.investinghent.be) waar je ook alle info terugvindt.

Nu concreet wat betreft ondersteuning voor investeerders. Hiervoor gaan we ook steeds terug vanuit een ecosysteem werken. Als bijvoorbeeld een bedrijf in plastics geïnteresseerd is, dan gaan de collega's binnen de dienst economie in de diepte kijken wat er in Gent aanwezig is voor dit bedrijf, gaande van talent, infrastructuur, ruimte, wetenschap.

Daarnaast is er ook een proactieve werking waarbij we gaan kijken binnen bepaalde waardeketen welke bedrijven een toegevoegde waarde kunnen zijn in Gent. Dan gaan we actief op zoek, een voorbeeld hiervan is de Bio Base Roadshow in de VS die vorig jaar nog is doorgegaan.

Via gerichte deelnames aan internationale missies trachten we onze middelen gericht in te zetten om maximaal resultaat te behalen. Zo is de VOKA tech trip op vlak van acquisitie ook al succesvol gebleken. Tegelijkertijd zetten we ook onze netwerken in die Gentse boodschappen mee uitdragen (Proteinn club, steun uit GEB), Biotope, Flanders Bio, universiteit en haven... op die manier hoeven we als stad niet altijd zelf naar het buitenland te gaan, maar wordt onze boodschap wel kracht bijgezet.

Uiteraard zijn lokale events in Gent ook een belangrijke aantrekkingspool. Zo zal in mei het World Incubation Summit doorgaan, waar alle beste incubatoren ter wereld naar Gent komen. Maar ook bijvoorbeeld The Big Score waar we investeerders koppelen aan start- en scale-ups.

Maar het moet ook gezegd, in elk acquisitiedossier, is de schoonheid en leefbaarheid van onze stad ook effectief een troef. Naast toegang tot talent, infrastructuur, ... blijft die leefbare stad een unieke troef!

---