



Vergadering van 10 november 2020

2020_GRMW_01171 Subsidieovereenkomst voor de organisatie van 'The Big Score 2020' - Goedkeuring

Bevoegd: Sofie Bracke

Juridisch kader

De volgende bepalingen zijn van toepassing inzake de bevoegdheid:

Het Decreet over het lokaal bestuur van 22 december 2017, artikel 40, § 1.

De beslissing wordt genomen op grond van:

Het Decreet over het lokaal bestuur van 22 december 2017, artikel 2.

Motivering

Scaleups.eu, Clemenceaustraat 177 bus A, 2860 Sint-Katelijne-Waver, is, in het bijzonder na de fusie met startups.be in 2018, uitgegroeid tot het centrale aanspreekpunt voor groeiende technologiebedrijven in België. De organisatie heeft de ambitie om ook een vooraanstaand platform te worden in het Europese digitale ecosysteem. Scaleups.eu was in 2018 mede-organisator van het technologiefestival SuperNova in Antwerpen, waar het onder andere een internationale venture capital conferentie organiseerde. Europese technologiebedrijven werden in contact gebracht met internationale durfkapitaalverstrekkers. In 2019 organiseerde scale-up.eu een nieuw, afzonderlijk concept 'The Big Score'. Stad Gent fungeerde in 2019 als gaststad (gemeenteraad 23 september 2019).

The Big Score mikt op het faciliteren van investeringen in en het aankopen van state-of-the-art producten en services aangeboden door lokale en Europese snelgroeiende tech scale-ups. Hiervoor activeert Scale-Ups.eu haar netwerk om 250 investeerders, corporate buyers, partners en relevante founders te linken via een afwisselend format van gestreamde presentaties, netwerkmomenten, en exclusieve workshops. De aanwezige bedrijven en profielen worden uitvoerig bekendgemaakt.

The Big Score 2020 vindt plaats op 1, 2 en 3 december 2020. Dit jaar uitzonderlijk in de vorm van een online editie naar aanleiding van Covid-19. Veelbelovende technologische groeibedrijven zullen zich voorstellen aan een doelgroep van beslissingsnemers uit zowel grote bedrijven (zoals TOs/CIOs/aankoopverantwoordelijken) als (internationale) investeringsfondsen, waarbij het de bedoeling is investerings- en samenwerkingsdeals te faciliteren. The Big Score is 100 % "business to business" en op uitnodiging om het juiste doelpubliek te vatten.

Twee van de belangrijkste uitdagingen voor Gentse en Belgische scale-ups om door te groeien zijn: verkoop aan grote klanten en financiering door de juiste partner voor doorgroekapitaal.

Hiervoor concurreren ze vaak met andere Europese groeiers. Zichtbaarheid bij internationale/grote bedrijven en durfkapitaalfondsen maakt het verschil. Toegang tot deze beide doelgroepen faciliteren én hen deals laten sluiten is net de essentie van het event. De Stad kan hiermee de groei van het ecosysteem ondersteunen.

Bovendien biedt de aanwezigheid van verschillende Europese scale-ups, bedrijven en investeerders voor de Stad Gent een unieke kans om gerichte, economische stadspromotie te brengen.

The Big Score 2020 valt uiteen in 2 programmadelen:

1. Open deel op 1 december: 35 CIO/CTO's van (inter)nationale bedrijven streamen hun operationele uitdagingen aan een online publiek van niche-start-ups (die een toegangsticket kunnen kopen). Daarnaast nemen nog een honderdtal extra CIO/CTOs van andere bedrijven deel die op zoek zijn naar relevante samenwerking
2. Gesloten deel op 2 en 3 december: een door partners-genomineerde groep van 50 snelgroeiende start/scale-ups pitchten hun oplossingen voor 250 investeerders & corporate sourcing profielen.

Zoals overeengekomen in de subsidieovereenkomst kan de Stad Gent, in overleg met het Gentse ecosysteem, voor de eerste en tweede pitching-dag lokale Gentse startups en scale-ups aanleveren. Daarnaast wordt er een corporate uitdaging aangeleverd op 1 december, die door Digipolis zal worden opgenomen.

In de communicatie wordt de Stad Gent telkens zichtbaar gemaakt als partner. Dit wil zeggen dat de Stad Gent haar troeven ten opzicht van internationale investeerders en andere bedrijven in de kijker kan zetten. De Stad Gent krijgt ook de mogelijkheid om een panelgesprek te organiseren waarbij het Gentse ecosysteem wordt toegelicht en Gent als aantrekkelijke investeringsplaats wordt gepromoot.

Financiële informatie

Visum van de financieel directeur:

Visum: Visum verleend

Vastleggingnummer(s): 5620500725

Voorgestelde uitgaven: € 32.500,00

Gebudgetteerd: Ja

Het evenement gaat online door i.p.v. fysiek, waardoor het subsidiebedrag lager uitvalt dan eerst voorzien. Digipolis ondersteunt de Stad Gent met de organisatie van The Big Score met 5.000 EUR

Dienst*	Economie
Budgetplaats	AC34333
Categorie*	E Subs

Subsidiecode	NIET_RELEVANT
2020	32.500
Totaal	32.500

Verwachte ontvangsten: € 0,00

Gebudgetteerd: Neen

Digipolis ondersteunt de Stad Gent met de organisatie van The Big Score met 5.000 EUR

Bijgevoegde bijlage(n):

- Overeenkomst (deel van de beslissing)

Voorstel

Legt aan de gemeenteraad / raad voor maatschappelijk welzijn voor ter beslissing:

Artikel 1:

Keurt goed de subsidieovereenkomst met Scale-Ups.eu nv, Clemenceaustraat 177/A, 2860 Sint-Katelijne-Waver, voor de organisatie van The Big Score 2020, zoals gevoegd in bijlage.



STAD GENT
Subsidieovereenkomst
tussen het stadsbestuur van Gent en
Scale-Ups.eu

Voor The Big Score 2020

In uitvoering van de beslissing van de gemeenteraad van 17 december 2019 houdende de goedkeuring van het Strategisch Meerjarenplan van de Stad Gent.

Wordt onder voorbehoud van de jaarlijkse goedkeuring van de stadsbegroting door de Stad Gent en binnen de perken van de goedgekeurde kredieten;

deze overeenkomst afgesloten tussen enerzijds

de Stad Gent, met zetel op het Stadhuis te 9000 Gent, Botermarkt 1, vertegenwoordigd door de gemeenteraad, waarvoor optreden Sofie Bracke, schepen van economie, handel, sport en haven, en Mieke Hullebroeck, algemeen directeur en die handelen in uitvoering van het gemeenteraadsbesluit d.d.

hierna genoemd de Stad;

en anderzijds

de Scale-Ups.eu NV, Clemenceaustraat 177 bus A
2860 Sint-Katelijne-Waver, vertegenwoordigd door Charlotte Greant, General Manager

hierna genoemd de uitvoerder

en wordt het volgende overeengekomen:

Hoofdstuk I. - Voorwerp van de overeenkomst

Artikel 1. Omschrijving van de werking of project

Stad Gent is trotse partner van The Big Score 2020, het internationale venture capital en corporate venture event, georganiseerd door Scale-Ups.eu op 1, 2 en 3 december 2020. Dit jaar uitzonderlijk een online editie naar aanleiding van Covid-19. Dit event mikt op het faciliteren van investeringen in en het aankopen van state-of-the-art producten en services aangeboden door lokale en Europese snelgroeiende tech scale-ups. Scale-Ups.eu activeert haar netwerk om 250 investeerders, corporate buyers, partners en relevante founders te linken via een afwisselend format van gestreamde presentaties, netwerkmomenten, netwerktool, duidelijke informatie over de aanwezige bedrijven profielen en exclusieve workshops . The Big Score 2020 valt uiteen in 2 programmadelen:

- 1. Open deel 1 op 1 december:** 35 CIO/CTO's van (inter)nationale corporate superprospects streamen hun operationale uitdagingen aan een online publiek van niche-startups (die een toegangsticket kunnen kopen). Daarnaast nemen nog hondertal extra CIO/CTOs van andere bedrijven deel die op zoek zijn naar relevante tech.
- 2. Gesloten deel 2 op 2 & 3 december:** Een door partners genomineerde groep van 50 snelgroeiende start/scale-ups pitch/broadcasten hun oplossingen voor 250 investeerders & corporate sourcing profielen.

Looptijd:	Van 01/12/2020 tot en met 03/12/2020
Totaal toegekend subsidie-bedrag	32 500 Euro

Artikel 2. De uitvoerder verbindt er zich toe volgende prestaties te leveren en te meten:

1. Return Stad Gent & Digipolis

Communicatie:

- Stad Gent zal met het logo van Stad Gent als partner worden opgenomen in de promotiecampagne van The Big Score. Deze campagne is een mix van online mailings naar investeerders en corporates, social media, website en advertenties.
- Stad Gent wordt in de online editie geduid als startup-capital van België, alsook op de website van de The Big Score en in de softcopy van The Big Score booklet.
- Stad Gent kan een intro doen op het online evenement. Dit om te benadrukken dat het evenement in normale omstandigheden in Gent zou doorgaan. Inhoud en wijze is in overeenstemming met de technische mogelijkheden en de organisatie.
- Stad Gent kan een panel streamen met zelf gekozen gasten die relevant zijn voor het evenement.
- Stad Gent kan een interview voorzien in de softcopy van Big Score booklet, dat als hard copy aan alle partners en aanwezige, genomineerde corporates & startups wordt bezorgd die toegang hebben tot de opnamestudio's.
- Stad Gent levert inhoud aan en keurt finale versies goed van bovenstaande copy.
- Digipolis wordt mee opgenomen in de promotiecampagne van The Big Score.

Hospitality:

Interne Tickets Stad Gent/Digipolis:

- 5 * 1day access (1/12) met toegang voor de corporate challenges track op 1 december met 35 uitdagingen van SuperProspects die hun uitdaging duiden voor market fit startups; all inclusief: toegang , netwerktool, namiddagworkshops op 1 december.
- 5 * 2day access (2+3/12) The Big Score tickets, met toegang voor de pitching track op 2 en 3 december, met 50 geselecteerde startups & scale-ups; all pitching sessions, netwerktool, online avondprogramma op 2 december. Deze tickets zijn exclusief bestemd voor interne Stad Gent management profielen.
- 2 * full 3day access The Big Score tickets voor de drie dagen; all pitching sessions, netwerktool,... Deze tickets zijn exclusief bestemd voor nauw betrokken interne Stad Gent profielen.

OPMERKING: Stad Gent bezorgt Scale-Ups.eu een finale excellijst met de verdeling van deze interne tickets (naam, achternaam, emailadres) voor de deadline 29 oktober, 2020. Scale-Ups benadrukt dat de verdeling eenmalig en finaal is. De tickets worden na de deadline niet meer ingeruild en zijn niet transfereerbaar.

Externe Stad Gent/Digipolis Guest Tickets

- 5 * full 3day access voor bedrijfsprofielen en investeerders (niet voor startups): The Big Score tickets voor deel 1 & 2, de totale drie dagen; alle online gestreamde corporate challenges, de startup pitching sessions, de netwerktool. Genodigden kunnen zo perfect shoppen qua content en online 1-op-1's inplannen verspreid over de 3 dagen. Deze tickets zijn exclusief bestemd voor externe topprofielen; CTO's, CIO's, CEO's, senior management van lokale topbedrijven, corporate buyers uit multinationals, investeerders (durfkapitalisten, bancaire investeerders, overheidsinvesteerders). The Big Score behoudt het recht om profielen zonder investment of purchasing profiel te weigeren (bijvoorbeeld consultants, recruteerders, legals, niet geselecteerde startups...). The Big Score garandeert de geselecteerde, pitchende bedrijven een relevant publiek van aankopers en investeerders. Stad Gent engageert zich als partner om samen deze profielen ook online op The Big Score te verwelkomen.
- 10 * 2day access (2+3/12) The Big Score tickets, met toegang voor deel 2, de pitching track op 2 en 3 december, met 50 startups & scale-ups; netwerktool, de startup gestreamde pitching sessions, de netwerktool, de videocontent en informatie over genomineerde startups. Genodigden kunnen zo gedurende 2 dagen kiezen welke content ze bekijken en online 1-op-1's inplannen verspreid over de laatste 2 dagen. Deze tickets zijn exclusief bestemd voor externe topprofielen; corporate buyers, CIO's, CTO's, investeerders. The Big Score behoudt het recht om profielen zonder investment of purchasing profiel te weigeren. The Big Score garandeert de geselecteerde, pitchende bedrijven een relevant publiek van aankopers en internationale investeerders.
- 30 * startup passes (enkel voor de open, eerste dag, geldig op 1/12) The Big Score tickets, met toegang voor de challenge track op 1 december, waarbij startups met een market fit product, en referentiekanten de gestreamde challenges kunnen bekijken en herbekijken. In de

namiddag kunnen ze online 1-op-1 contact leggen met CIO/CTO's van (inter)nationale superprospects, inclusief de 35 challenges die geduid worden. Daarenboven zijn nog 100+ andere corporates op zoek naar B2B tech oplossingen. Deze tickets zijn exclusief bestemd voor mature, market fit, B2B startups.

OPMERKING: Stad Gent bezorgt Scale-Ups.eu een finale excellijst met de verdeling van deze interne tickets (naam, achternaam, emailadres) voor de deadline 29 oktober, 2020. Scale-Ups benadrukt dat de verdeling eenmalig en finaal is. Tickets worden na 29 oktober niet meer ingeruild, de tickets zijn persoonlijk en niet doorgeefbaar.

Informatie:

- Stad Gent krijgt corporate achtergrondinformatie en de contactgegevens van de pitchende bedrijven en 50 scale-ups; de soft en hard copy versie van de investor booklet, en de presentaties van de bedrijven die daarvoor toelating gaven.
- Stad Gent & Digipolis kunnen tijdens The Big Score Scale-Ups.eu staff vragen tot introducties.

Selectie:

- Stad Gent & Digipolis kunnen, in overleg met het Gentse ecosysteem, voor de eerste en tweede pitching dag maximaal 20 lokale bedrijven per dag longlisten tegen 21/09. Uit deze lijst selecteert Scale-up.eu 2 startups en 2 scale-ups die respectievelijk op dag 2 of dag 3 kunnen pitchen.
- Stad Gent & Digipolis kunnen, in overleg met het Gentse ecosysteem, een corporate/Digipolis challenge aanleveren op dag 1.
- Alle uitgenodigde tech startups zijn market fit, hebben een eigen tech product en kunnen duidelijke klantenreferenties aangeven. Zowel de startups als de uitdagingen op dag 1 zijn B2B, sterk data driven en linken inhoudelijk aan:
 1. sales / marketing / media ;
 2. finance & security,
 3. supply chain, mobiliteit & transport,
 4. manufacturing & industrie,
 5. HR, health & opleiding,
 6. infrastructuur & constructie

Startup of scale-ups die pitchten vervullen het meerendeel van volgende criteria :

Criteria Startups pitching dag 1 (2 december):

- Hoofdkwartier in België
- Eerste externe financiering opgehaald
- Halen voornamelijk omzet uit product/software
- Maandelijkse recurrente inkomsten > 10.000 euro
- Hebben sterke referentieklienten
- Hebben vernieuwende, impactvolle B2B digitale tech oplossingen

Criteria Scale-Ups pitching dag 2:

- Hebben al minimal 1 miljoen aan externe financiering opgehaald

- Halen voornamelijk omzet uit product/software
- Jaarlijks recurrente inkomsten > 3 miljoen euro
- Hebben sterke referentieklienten + meermaals vernoemd in online & andere publicaties en pers

Promotie door Stad Gent

- Stad Gent commmunicceert en promoot The Big Score via de eigen kanalen volgens een nog nader af te spreken communicatieplanning: nieuwsbrief, stadsmagazine, social media en direct mailing naar corporate prime accounts / investeerders. Maar ook als kapstok voor positieve communicatie als startup-hotspot in de brede zin.
- Stad Gent spoort via het bestuur, administratie en ecosysteem partnerbedrijven en kennisinstellingen aan tot deelname.
- Stad Gent biedt 1 single point of contact voor de opname van de tickets alsook de communicatie. Alle tickets zijn op naam en worden na verdeling niet meer geruild of vergoed.
- Scale-Ups.eu verbindt er zich toe elke wijziging van rekeningnummer schriftelijk aan de Stad Gent mee te delen.

Artikel 3. Bovenstaande prestaties leveren een bijdrage aan de realisatie van het Strategisch Meerjarenplan van de Stad

Strategische doelstelling	SD10012 Een divers en duurzaam economisch weefsel
(Project)Operationele doelstelling	OD10005 Opschalen van de economie van de toekomst
Activiteit of project	AC34333 Uitwerken van een proactieve acquisitiestrategie om toekomstgerichte investeringen aan te trekken

Hoofdstuk II. Uitbetaling

Artikel 4. De toegekende subsidie uit artikel 1 wordt aan de uitvoerder gestort, volgens deze modaliteiten:

1. voorschot

- 90% van het voor deze overeenkomst voorziene jaarbedrag wordt zo snel mogelijk na de ondertekening of bij meerjarige overeenkomsten zo snel mogelijk na 1 januari van het betreffende jaar, uitbetaald;
- Uitzondering bij subsidies met totaal ≥ 25.000 EUR: Indien de uitvoerder in jaar x-2 een negatief overgedragen resultaat heeft, wordt dit voorschot in 2 schijven uitbetaald: 45% van het voor deze overeenkomst voorziene jaarbedrag wordt zo snel mogelijk na de ondertekening of bij meerjarige overeenkomsten zo snel mogelijk na 1 januari van het betreffende jaar, uitbetaald en 45% wordt uitbetaald na het eerste trimester.

2. saldo

- de uitbetaling van het eventuele saldo van 10% van het betrokken jaarbedrag gebeurt na de controle van de ingediende inhoudelijke en financiële verantwoording.

Artikel 5. De uitvoerder verbindt er zich toe elke wijziging van rekeningnummer schriftelijk aan het stadsbestuur mee te delen.

Hoofdstuk III. Inhoudelijke en financiële controle

Artikel 6. In te dienen verantwoording:

Gelet op de Wet van 14 november 1983, betreffende de controle op toekenning en aanwending van sommige toelagen, bevat deze rapportering:

1. **inhoudelijk deel:** verslag waarin geduid wordt in welke mate de in art. 2 overeenkomen prestaties zijn gerealiseerd. Bij algemene werkingssubsidies volstaat de indiening van het jaarverslag.
2. **financieel gedeelte** omvat:
 - Jaarrekening (subsidieovereenkomsten met totale waarde < 25.000 EUR zijn vrijgesteld)
 - de financiële verantwoording van de ontvangen middelen. Hierbij wordt een volledig overzicht, van de uitgaven en eventuele inkomsten met betrekking tot de prestaties, gegeven. De originele bewijsstukken dienen ter plaatse ter beschikking gehouden te worden. Het uiteindelijk te ontvangen subsidiebedrag bedraagt het verschil tussen de

aanvaarde uitgaven en de gegenereerde ontvangsten. Alle uitgaven die afgerekend worden dienen inhoudelijk gelinkt te zijn met de overeengekomen prestaties.

Naleving wetgeving overheidsopdrachten:

- De uitvoerder is op grond van artikel 17 van de Wet inzake overheidsopdrachten van 17 juni 2016 op algemene wijze onderworpen aan de overheidsopdrachtenwetgeving (plaatsings- én uitvoeringsregels) indien de toepassingsvoorwaarden van artikel 2, 1° van diezelfde wet zijn voldaan.
- De uitvoering is voor specifieke gesubsidieerde opdrachten onderworpen aan de overheidsopdrachtenwetgeving (plaatsings- én uitvoeringsregels) indien de toepassingsvoorwaarden van artikel 18 van de Wet inzake Overheidsopdrachten van 17 juni 2016 zijn voldaan.”

Artikel 7. Timing indiening verantwoording:

De inhoudelijke en financiële verantwoording van jaar 2020 wordt ingediend van zodra de jaarrekening van jaar 2020 door de algemene vergadering is goedgekeurd. De indiening wordt voorzien ten laatste 15/01/2021.

De uitvoerder dient op grond van art. 5 § 2 van de wet van 14 november 1983 betreffende de controle op de toekenning en op de aanwending van sommige toelagen, zijn balans en rekeningen alsook een verslag inzake beheer en financiële toestand aan de Stad te bezorgen uiterlijk op moment van goedkeuring én ondertekening.

Artikel 8. De jaarlijkse inhoudelijke en financiële controle van de ingestuurde verslagen gebeurt door de Stad.

De Stad kan overgaan tot gehele of gedeeltelijke terugvordering van de uitgekeerde subsidie in geval het doel waarvoor de subsidie werd toegekend geheel of gedeeltelijk niet werd bereikt, de subsidie niet werd aangewend voor het doel waarvoor ze was toegekend of indien er geen of onvoldoende financiële verantwoordingsstukken kunnen voorgelegd worden. Indien de terugvordering niet tijdig betaald wordt, kan de Stad dit bedrag inhouden van de eerstvolgende uit te betalen schijf (resterende saldo/subsidieschijf volgende werkingsjaar).

In geval de inhoudelijke en financiële verantwoording niet tijdig wordt aangeleverd, kan de Stad het nog resterende saldo van het betrokken werkingsjaar inhouden.

In geval van fraude of valse verklaringen in hoofde van de uitvoerder, kan de Stad beslissen om de toekenning van de subsidie te schorsen en in de toekomst geen subsidies meer toe te staan aan de uitvoerder.

In geval de uitvoerder onder curatele wordt geplaatst of ophoudt te bestaan, kan de Stad overgaan tot gehele of gedeeltelijke terugvordering van de uitgekeerde subsidie en overgaan tot de stopzetting van de verdere uitvoering van de overeenkomst.

Elke vastgestelde onregelmatigheid geeft bij de Stad aanleiding tot een deel of de geheel uitgekeerde middelen terug te vorderen en/of het saldo niet uit te betalen.

Artikel 9. De uitvoerder verbindt er zich toe wanneer de Stad om meer informatie verzoekt, dit schriftelijk binnen de 7 werkdagen na ontvangst van het verzoek te verstrekken.

De bevoegde ambtenaren van de Stad mogen onaangekondigd de prestaties, de meting en de uitgaven m.b.t. het voorwerp van deze overeenkomst ter plaatse controleren. Externe deskundigen, aangesteld door de Stad, kunnen aangekondigd de uitvoering van deze overeenkomst ter plaatse auditen.

De Stad heeft het recht om ter plaatse de aanwending van de verleende subsidie te doen controleren, alsook het bedrag en de aard van de subsidie die wordt toegekend.

Ingeval de uitvoerder zich verzet tegen de uitoefening van de controle, is hij/zij gehouden tot terugbetaling van de subsidie.

De uitvoerder is verplicht administratieve en financiële richtlijnen betreffende de uitvoering van het in huidige overeenkomst vermeld project, die de Stad of hogere bestuurlijke overheden haar eventueel zouden verstrekken, op te volgen, en de vorm van begeleiding te aanvaarden die de Stad of de hogere bestuurlijke overheden haar voor de uitvoering van de acties zouden opleggen.

De uitvoerder verbindt er zich toe dat de actie in geen geval voorwerp mag uitmaken van een dubbele financiering. Co-financiering is wel toegestaan in zoverre de betrokken regelgeving dit toelaat.

Hoofdstuk IV. Wijziging overeenkomst

Artikel 10. Elke wijziging m.b.t. de prestatie(s), de meting en de begroting van de actie wordt door de uitvoerder onmiddellijk aan de Stad schriftelijk gemeld. Desgevallend wordt de overeenkomst aangepast.

Onderhavige overeenkomst kan aangepast worden op voorstel van de Stad en de uitvoerder bij schriftelijk akkoord.

Hoofdstuk V. correspondentie en communicatie

Artikel 11. De uitvoerder die voor zijn actie specifieke externe communicatie opzet, licht hierover de Stad in.

In publicaties of externe activiteiten van de uitvoerder moet de Stad Gent als subsidiërende overheid duidelijk vermeld worden.

De Stad en de uitvoerder verbinden zich ertoe om onderling alle relevante informatie tijdig uit te wisselen en op regelmatige tijdstippen met elkaar overleg te plegen over alle aspecten van deze overeenkomst.

De gegevens betreffende de uitvoerder en de Stad.

De uitvoerder

- Organisatie	Scale-Ups.eu
- Rechtsvorm	NV.
- Vertegenwoordiger van de rechtspersoon volgens de statuten	Charlotte Greant
- Contactpersoon	Bruno Vandegheuchte

- Correspondentieadres	The Beacon Sint-Pietersvliet 7 B-2000 Antwerpen
- Telefoonnummer Bruno	0472 65 40 44
- Rekeningnummer en naam van de rekeninghouder	BE0704.873.858
- e-mail	bruno.vandeghehuchte@scale-ups.eu (inhoud overeenkomst) finance@scale-ups.eu (admin)

De Stad: Bevoegde stedelijke dienst

- Naam dienst	Dienst Economie
- Diensthoofd	Els De Leeuw
- Contactpersoon	Arne Buffel
- Adres	Woodrow Wilsonplein 5 9000 Gent
- Telefoon	0497 24 55 87
- e-mail	Arne.buffel@stad.gent

Hoofdstuk VI. Bijzondere bepalingen

Artikel 12. Investerings in onroerende goederen gedaan in het kader van deze overeenkomst mogen binnen een periode van 10 jaar geen andere bestemming krijgen.

Artikel 13. De Stad kan in geen geval aansprakelijk gesteld worden voor schade aan personen of goederen die rechtstreeks of onrechtstreeks het gevolg is van activiteiten met betrekking tot de uitvoering van deze overeenkomst.

Artikel 14. De toegekende subsidie mag door de uitvoerder niet in pand gegeven worden aan een derde. In geval dit toch noodzakelijk zou zijn, kan in bepaalde gevallen hiervan afgeweken worden. De uitvoerder dient de Stad hier voorafgaandelijk via gemotiveerd schrijven van op de hoogte te brengen en kan pas na akkoord van de Stad hiertoe overgaan.

Artikel 15. De uitvoerder verbindt er zich toe er op toe te zien dat haar bestuurders of diens partners geen contracten afsluiten met zichzelf of met verwanten in eerste of tweede graad, of met rechtspersonen waarin zijzelf of verwanten in eerste of tweede graad zetelen. In geval dergelijke contracten toch noodzakelijk zouden zijn, dient voorafgaandelijk een schriftelijke toestemming van de Stad bekomen te worden. De Stad dient schriftelijk op de hoogte gebracht te worden van de aard en de omvang van de samenwerking.

Indien dergelijk contract zonder akkoord van de Stad werd afgesloten, is de Stad gerechtigd over te gaan tot terugvordering van de reeds uitbetaalde subsidie of de nog uit te betalen subsidie op te schorten.

Artikel 16. De uitvoerder verbindt er zich toe:

- geen enkele vorm van discriminatie op grond van het geslacht, nationaliteit, zogenaamd ras, huidskleur, afkomst, nationale of etnische afstamming, leeftijd, seksuele geaardheid, burgerlijke staat, geboorte, vermogen, geloof of levensbeschouwing, politieke overtuiging,

taal, huidige of toekomstige gezondheidstoestand, handicap, fysieke of genetische eigenschap of sociale afkomst te dulden.

- toegankelijk te zijn voor iedereen.
- elk discriminerend gedrag op de werkplaats te voorkomen en indien nodig te bestrijden en te bestraffen.
- de wetten en reglementen die de toepassing van de non-discriminatie en gelijke kansen bevorderen en verdedigen na te leven.
- indien men beroep doet op derden onderhavige code aan hen ter kennis te brengen en er voor te zorgen dat ook zij die naleven in de bijdrage die zij leveren in het kader van de overeenkomst.

Wanneer de non-discriminatieclausule niet nageleefd wordt, kan de Stad - rekening houdend met alle elementen - maatregelen nemen.

Artikel 17. In geval van betwistingen zijn alleen de hoven en rechtbanken van het gerechtelijk arrondissement van Oost-Vlaanderen, afdeling Gent bevoegd.

Hoofdstuk VII. Inwerkingtreding subsidieovereenkomst

Artikel 18. Huidige overeenkomst gaat in op 01/12/2020 en eindigt op 03/12/2020

Opgemaakt in 2 exemplaren te Gent op .././20....

Elke partij verklaart een ondertekend exemplaar te hebben ontvangen.

Voor de Stad

Voor de voorzitter van de gemeenteraad
(bij delegatiebesluit van 26 november 2019)

De algemeen directeur
Mieke Hullebroeck

Sofie Bracke
Schepen van Economie, Sport, Handel en
Haven

voor de uitvoerder

Charlotte Greant
General Manager Scale-Ups.eu

