



Opschrift

Vergadering van 14 april 2020

Nummer: 2020_MV_00114

Onderwerp:

Mondelinge vraag van raadslid Anneleen Van Bossuyt: Coronacrisis - impact op Gentse economie en maatregelen Stad Gent

Raadslid(-leden):

Anneleen Van Bossuyt - N-VA

Bevoegd: Sofie Bracke

Omschrijving van de vraag

Toelichting:

De huidige crisismaatregelen hebben een zeer zware impact op de economie. Alle domeinen worden getroffen horeca, handel, kleine en grote ondernemingen. Ook lokale overheden zullen alles op alles moeten zetten om de gevolgen te milderen.

Vraag:

- Welke maatregelen zijn al ingevoerd om de schok voor de Gentse economie op te vangen?
Welke maatregelen worden op dit moment verder uitgewerkt en wanneer zullen deze klaar zijn om voorgelegd te worden aan college en gemeenteraad?
- Hoe zit het met de verschillende stedelijke retributies en belastingen? Welke worden opgeschort of tijdelijk afgeschaft? Zal ook de ingevoerde automatische indexatie op alle reglementen worden geschrapt voor de volgende jaren?
- De bedrijfsbelastingen worden kwijtgescholden voor elke maand dat de federale coronamaatregelen gelden.
Het is mogelijk dat we naar een lange periode van geleidelijke afbouw van de maatregelen gaan. Kunt u de bedrijven garanderen dat het stadsbestuur de belastingen zal kwijtschelden tijdens de hele “exit” periode?
De Stad Gent zal de herziening van de bedrijfsbelastingen – en dus ook de verhoging van de opbrengsten met 1.5 miljoen euro - met één jaar uitstellen.
Graag wat uitleg.

- Welke maatregelen neemt u om Gentse consumenten aan te zetten in Gent te winkelen? Hoe denkt u Gentse consumenten te stimuleren om te kopen bij lokale handelaars? Voorziet u hiervoor ook een financiële aanmoediging, bijvoorbeeld in de vorm van een winkelbon?
- Hebt u al enig zicht op de situatie in Gent, hoe stelt onze stad het op vlak van economie, hoe groot is de terugval? Welke grote en/of kleine bedrijven zijn ondertussen weer aan het werk?
- Meer dan ooit is het ook het moment om ons lokaal overheidsbestel tegen het licht te houden om te zoeken naar efficiëntiewinsten en (administratieve) processen verder aan te passen aan de 21^e eeuw. Op die manier maken we het als overheid ondernemingen, groot en klein, eenvoudiger om de draad opnieuw op te pikken, te innoveren en competitief te blijven. Welke stappen zal de stad hiervoor ondernemen?

Antwoord

16 april 2020

Ik wil jullie eerst en vooral bedanken voor de gedeelde bezorgdheden. En de wil om samen “los van partijgrenzen of ideologieën” de schouders te zetten onder het veiligstellen van en het herstellen van de Gentse economie. Dit is een crisis zonder weerga. Ongezien. De schade is groot. En als we niets ondernemen kan de schade nog veel groter worden. Ik juich dan ook de Vlaamse en federale ondersteuningsmaatregelen toe. Dit weekend toonde een analyse van Graydon echter aan dat ondanks deze reddingsboeien een aanzienlijk deel van de Vlaamse economie in gevaar blijft. Ondanks de steunmaatregelen blijven 275.000 Vlaamse bedrijven in de gevarezone^[1].

Ook in Gent zijn bijkomende maatregelen aan de orde. Dit zijn we verschuldigd, enerzijds aan onze ondernemers en bedrijven en anderzijds aan de vele mensen die ze tewerkstellen. Aan de vele gezinnen, binnen en buiten Gent, die afhankelijk zijn van een gezonde Gentse economie.

Corona treft ons allemaal. Dit is een acute gezondheids crisis en een economische crisis die nog jaren kan nazinderen als we niet adequaat handelen.

1) Kan u de huidige inschatting geven van de economische gevolgen van de coronacrisis voor onze stad? (Stijn De Roo)

Hebt u al enig zicht op de situatie in Gent, hoe stelt onze stad het op vlak van economie, hoe groot is de terugval? (Anneleen Van Bossuyt)

Het is natuurlijk moeilijk om nu al de economische gevolgen van deze coronacrisis voor Gent te voorspellen. Veel zal afhangen van de duurtijd van de maatregelen die federaal beslist worden en welke sectoren wanneer terug aan de slag kunnen. Maar uiteraard zal deze crisis zijn economische gevolgen kennen, ook voor ondernemers in Gent. Het federaal planbureau en de Nationale Bank kwamen vorige week met verontrustende cijfers dat indien de huidige maatregelen 7 weken zouden aanhouden, de Belgische economie in 2020 met 8% zou kunnen krimpen. Tegelijkertijd voorspellen ze voor 2021 een groei van 8,6%. Dit is wel een voorzichtig positief scenario en we weten vandaag nog niet hoe groot de uiteindelijke schade zal zijn. Maar het is dus belangrijk dat de bedrijven deze moeilijke periode kunnen overleven om daarna weer aan te knopen met groei.

Voor de kasmiddelen staan vandaag onder aanzienlijke druk vanwege de omzetsdaling. In België hebben meer dan 300.000 zelfstandigen hun activiteiten moeten stopzetten. Ik zie echter in Gent ook een immense veerkracht bij de zelfstandigen. Het handels- en horecazaken hebben waar mogelijk snel de mogelijkheden van afhaling en aan huis bezorging toegepast en ook lokale webshops doen het in Gent goed.

De negatieve effecten zijn zwaar maar ze hebben een tijdelijk én uitzonderlijk karakter. De verschillende ondersteuningsinitiatieven van de federale en Vlaamse overheid, maar ook de ondersteuningsmaatregelen hier in Gent - waar ik zo dadelijk op zal inzoomen - hebben ertoe geleid dat de eerste bekommernis, namelijk de liquiditeitsproblemen van de bedrijven en ondersteuning voor het beschikbaar inkomen van de gezinnen, aangepakt kunnen worden.

Toch zijn we er ons van bewust dat voor bedrijven en zelfstandigen ook solvabiliteitsproblemen opdagen nu en in de nabije toekomst. Ook hierop zullen de verschillende overheden de juiste analyses moeten maken om zowel het economisch weefsel van ons land als de werkgelegenheid te beschermen.

De Nationale Bank stelt echter ook dat de economische infrastructuur nog niet is aangetast. Eenmaal de pandemie onder controle is en er groen licht komt van de gezondheidsautoriteiten, kan de normale bedrijfsactiviteit geleidelijk aan hervatten. Het collectief vermogen van de Belgische economie is immers intact gebleven.

We zijn ervan overtuigd dat onze focus nu moet liggen op gezonde bedrijven of sectoren die kampen met solvabiliteitsuitdagingen en dat we die met alle overheden en banken zo goed mogelijk moeten ondersteunen zodat ze deze crisisperiode overleven. Dit is van cruciaal belang om te vermijden dat de crisis structurele werkloosheid veroorzaakt en zoals de Nationale Bank aangeeft ook om de overheidsfinanciën, na de tijdelijke schok veroorzaakt door de crisis, gezond te houden.

2) Heeft u al inschattingen per economische sector in onze stad? (Stijn De Roo)

Welke grote en/of kleine bedrijven zijn

- **ondertussen weer aan het werk? (Anneleen Van Bossuyt)**

Hoe zorg je ervoor dat ook kleinschalige, duurzame en/of (co)creatieve bedrijven niet uit de boot vallen? (Cengiz Cetinkaya)

Voor de analyse per sector in Gent willen we gebruik maken van de Graydon-impactanalyse. Die analyse staat bijna op punt om het eerste effect van de corona-crisis te zien voor Gent. Echter momenteel kan ik die nog niet aanleveren. Ik verwacht dat tegen de volgende commissie wel te kunnen doen. Wat ik uit de cijfers die we hebben van vóór coronatijdperk wel zien, is dat het handel en horeca sowieso geconfronteerd wordt met meer solvabiliteitsrisico's dan andere sectoren. Dit is trouwens niet enkel een Gents fenomeen.

We mogen verwachten dat de corona-crisis niet tot een verbetering in deze cijfers zal bijdragen voor die sector gezien de vroege verplichte sluiting van veel van deze handelszaken. We weten eveneens uit de pre-coronacijfers dat de solvabiliteit bij de startende ondernemingen een pak lager ligt dan bij de ondernemingen met meer jaren op de teller.

Onze stad kent een sterke startup-scene. Hier wil ik toch expliciet even bij stilstaan. Ik denk dat raadslid Cetinkaya ook deels naar hen refereert als hij wijst op de kwetsbaarheid van Gentse creatieve bedrijven. Deze scene wordt zwaar getroffen. De ondernemingen zijn sterk risico-gericht. Onze startups zijn een aanhoudende periode van economische groei met een grote beschikbaarheid van kapitaal gewend. Voor hen zijn dit zeer onzekere tijden.

We willen onze scene na de corona-crisis bestendigen en vinden het daarom belangrijk om onze ondersteuningsmaatregelen ook naar hen specifiek te richten. Daarom ging ik vrijdag 10 april alvast in gesprek met enkele startup/scaleup bedrijven in Gent. Ook Unizo en VOKA sloten aan. Dit was voor mij een uiterst waardevol gesprek. Het waren nog maar eens voorbeelden van mensen die gepassioneerd een bedrijf uit de grond stampten en nu heel rake klappen krijgen. Maar tegelijk tonen deze ondernemers zich ook weerbaar. Ze helpen elkaar, ze gaan samenwerkingen aan waar het kan, ze zoeken nieuwe wegen. En dat is uiterst inspirerend om te zien. Uit dit gesprek leidde ik af dat ook bij hen de problemen zich vooral situeren op liquiditeitsvlak en dus cashflow op korte termijn. Nieuwe opdrachten komen moeilijker binnen, huur van kantoren en lonen moeten betaald blijven, business angels nemen een afwachtende houding aan, ... Die combinatie is zeker voor recent gestarte bedrijven die investeringen deden niet evident. Wij zullen de komende weken samen met hen bekijken hoe we hun producten bijvoorbeeld nog meer zichtbaar kunnen maken naar de klassiekere industrieën en hoe we zelf als overheid onze doelstelling zoals een Startup in Residence versneld kunnen realiseren, waarbij we het buy local-principe breder trekken dan enkel handel en horeca.

3) Welke financiële inspanningen zal de stad ten voordele van onze economie leveren via dit fiscaal pakket? (Stijn De Roo)

Welke maatregelen zijn al ingevoerd om de schok voor de Gentse economie op te vangen?

Hoe zit het met de verschillende stedelijke retributies en belastingen? Welke worden opgeschort of tijdelijk afgeschaft? Zal ook de ingevoerde automatische indexatie op alle reglementen worden geschrapt voor de volgende jaren? (Anneleen Van Bossuyt)

De bedrijfsbelastingen worden kwijtgescholden voor elke maand dat de federale coronamaatregelen gelden.

Het is mogelijk dat we naar een lange periode van geleidelijke afbouw van de maatregelen gaan. Kunt u de bedrijven garanderen dat het stadsbestuur de belastingen zal kwijtschelden tijdens de hele “exit” periode?

De Stad Gent zal de herziening van de bedrijfsbelastingen – en dus ook de verhoging van de opbrengsten met 1.5 miljoen euro - met één jaar uitstellen.

Graag wat uitleg. (Anneleen Van Bossuyt)

Welke initiatieven worden genomen om de lokale economie zowel op korte als lange termijn optimaal en extra te ondersteunen? (Cengiz Cetinkaya)

Zoals ik al toelichtte is het op korte termijn vooral zaak liquiditeitsproblemen te voorkomen bij onze Gentse bedrijven. Ook de Vlaamse, federale maatregelen en die van de banken zijn daarop gericht. Ik geloof dat we tot een snelle en sterke relance kunnen komen als de ondernemers voldoende zuurstof hebben om een goeie doorstart te maken.

Om de liquiditeitspositie van onze bedrijven niet verder te bezwaren, namen we al snel de beslissing om de betaling van bedrijfsgebonden belastingen uit te stellen naar het najaar. Daarnaast besloten we ook om de terrasbelasting en de marktretributies op te schorten. Met het fiscaal pakket dat het stadsbestuur vastlegde op 3 april gaan we daar nu nog een stuk verder in, zowel qua aantal belastingen als de periode die kwijtgescholden wordt.

M.b.t. de periode; voor elke maand die aangesneden wordt waarin de federale coronamaatregelen gelden, worden de bedrijfsbelastingen kwijtgescholden. Dat betekent dat bij een verlenging van de maatregelen tot 3 mei, ook de belastingen voor de hele maand mei vervallen en de Stad dus 3 volle maanden zal kwijtschelden. En we verwachtten dat de Veiligheidsraad morgen zal beslissen de maatregelen verder te verlengen tot 3 mei of langer.

Mevrouw Van Bossuyt, u vraagt naar de periode na 3 mei. Voorlopig gaan we ervan uit dat na 3 mei de bedrijvigheid weer begint aan te knopen bij zijn normale productieniveau. Vele bedrijven, zoals Volvo Cars dat op 20 april weer aan de slag wil, zijn zich daar ook op aan het voorbereiden. Ook handel en horeca zal hopelijk opnieuw opstarten mits

rekening gehouden wordt met blijvende richtlijnen zoals social distancing. Al kan ik mij voorstellen dat dit voor horecazaken niet altijd even evident zal zijn.

Uiteraard volgen we de situatie nauw op en zullen we de nodige maatregelen treffen indien de crisis nog langer aanhoudt. Ik wil er ook op wijzen dat we naast het fiscaal pakket ook een relancebeleid aan het voorbereiden zijn. Stad Gent heeft immers 25 miljoen euro vrijgemaakt voor een tweetrapsraket. Enerzijds 15 miljoen euro om de eerste harde klappen op te vangen, waaronder het fiscaal pakket. En daarnaast ook tien miljoen euro voor een krachtig relancebeleid. Hierbij zal een aanzienlijk deel naar een economisch relancebeleid gaan. Hoeveel? Dat kan ik u vandaag nog niet zeggen. We zijn eerst en vooral hard aan het werken met de diverse stakeholders om te bekijken welke maatregelen zinnig en effectief zijn. Maar daar later meer over.

Terug naar het fiscaal pakket. Wat valt daar nu allemaal onder? Het gaat over een allesomvattend pakket. Ik som ze even op:

Reglement	Impact 1 M	Impact 3 M
BELASTINGEN		
Bedrijven	€ 516.065,33	€ 1.548.196,00
Motoren/drijfkracht	€ 795.300,00	€ 2.385.900,00
Drankslijterijen na 1u	€ 21.782,83	€ 65.348,50
Logies	€ 295.416,67	€ 886.250,00
Nachtwinkels	€ 12.602,50	€ 37.807,50
Opslagplaatsen	€ 33.983,33	€ 101.950,00
Pompen	€ 29.405,83	€ 88.217,50
Taxi	€ 12.274,50	€ 36.823,50
Terrassen	€ 53.345,17	€ 160.035,50
Andere inname OD	€ 5.513,33	€ 16.540,00
Voorstellingen	€ 34.278,83	€ 102.836,50

Met het fiscaal pakket ondersteunen we én de kleine én de grote ondernemingen. Hierbij maken we dus geen onderscheid tussen grootte of soort van activiteit, mijnheer Cetinkaya. Uiteraard zetten we sterk in op zelfstandig ondernemerschap om daar menselijke drama's te vermijden. Maar even goed moeten we onze kmo's en grote ondernemingen ondersteunen. Het inkomen van vele Gentenaars hangt af van hun voortbestaan. Een sociaal bloedbad moeten we ten alle tijden vermijden. En ja ook de grote mastodonten verdienen onze steun. Zoals ik persoonlijk mag ervaren, worden onze maatregelen ten zeerste geapprecieerd op de diverse hoofdkwartieren. Dit is van levensbelang om toekomstige investeringen in Gent veilig te stellen.

Ik moet wel nog 1 nuance meegeven. We voorzien voor de belastingen op vestigingen en op drijfkracht samen een maximale cap van 120.000 euro per maand per individueel bedrijf. Dit is 2% van de maximumbelasting van deze belastingen. Belasting op vestiging

kent immers een plafond van 1 mio en drijfkracht een plafond van 5 mio. 2% van 6 mio is 120.000 euro.

Waarom doen we dit? Wel eerlijk gezegd om enerzijds niet aan overshooting te doen en anderzijds om het pakket betaalbaar te houden. M.b.t. het eerste, deze cap heeft slechts effect op één bedrijf, namelijk ArcelorMittal. ArcelorMittal zou in aanmerking komen voor een maandelijkse kwijtschelding van 500.000 euro. Dit zou te zwaar doorwegen t.o.v. de andere bedrijven. Ik heb dit besproken met ArcelorMittal en ze hebben hier begrip voor en zijn dus solidair met de vele kleinere Gentse bedrijven. Wat ik een zeer mooi statement vind van het bedrijf.

Ik vermeldde daarnet ook de taxibelasting. Deze sector is zwaar getroffen en willen we dus ook absoluut ondersteunen. Maar het Vlaams taxidecreet maakt dat momenteel niet mogelijk. We hopen dan ook dat Vlaanderen een kwijtschelding voor de hele taxisector snel mogelijk maakt. Ik doe dan ook een warme oproep aan de Vlaamse Parlementsleden hier aanwezig om dit aan te kaarten in het Parlement. Wij hebben in elk geval de mininkomsten aan stadszijde mee in rekening genomen.

Ten slotte wordt de geplande hervorming van de bedrijfsbelastingen op oppervlakte en drijfkracht uitgesteld tot 2022. Mevrouw Van Bossuyt u weet dat een target van 1,5 mio euro bijkomende inkomsten was voorzien. We schrappen deze target niet maar schuiven die op naar 2022.

Mevrouw Van Bossuyt u vroeg ook naar de schrapping van de indexering in de diverse reglementen. Dit is niet voorzien in het fiscaal pakket aangezien we met dit plan acute liquiditeitsproblemen willen vermijden.

Naast de belastingen worden ook de retributies voor een kleine 400 marktkramers en ambulante handelaars voor dezelfde periode geschrapt. Deze ondernemers kunnen hun beroep niet uitoefenen en het betalen van een retributie aan de Stad Gent is dan ook niet aan de orde. Ook de aan de stad of SoGent verschuldigde huurgelden en concessies door zelfstandige ondernemers worden geannuleerd voor de getroffen maanden. Hiermee wil het stadsbestuur onder meer de frituristen en andere zelfstandige ondernemers de broodnodige ademruimte geven.

Wat kost dit fiscaal pakket nu? Uitgaande van een verlenging van de maatregelen en dus een periode van drie maanden, zal dit de stadskas 5,6 mio euro kosten. Dat is niet weinig, dat beseffen we en we gaan dit moeten oplossen in het meerjarenplan. Maar deze maatregelen zijn noodzakelijk om een sociaal bloedbad in Gent te vermijden en om snel te kunnen aanknopen met de economische groei van voor de crisis. Niets doen zou op termijn nog veel meer kosten. Een sterk sociaal systeem kan immers niet gebouwd worden op een kerkhof van werkzoekenden en failliete bedrijven.

4) Hoe wordt de huidige economische situatie opgevolgd? (Stijn De Roo)

Welke maatregelen worden op dit moment verder uitgewerkt en wanneer zullen

deze klaar zijn om voorgelegd te worden aan college en gemeenteraad? (Anneleen Van Bossuyt)

We volgen de economische situatie op verschillende manieren verder op:

1. 1. Via dialoog

We vinden het belangrijk om te blijven investeren in nabijheid met de lokale ondernemers en dus met hen in **dialoog** te blijven gaan. Daarom is er o.a.

- Een **taskforce Handel-en Horeca** opgericht, die vanuit PuurGent mee aangestuurd wordt. Daar straks meer over.
- Daarnaast hebben we ook ons **overleg met de startups**. Ik verwees hiervoor al even naar de videocall met enkele startups en scale ups die ik al had.
- Ook **Voka en Unizo** blijven 2 belangrijke directe gesprekspartners voor ons beleid. Ook zij namen bv. deel aan de videocall met de startups.
- En daarnaast willen we de verschillende techspeerpunten die in mijn beleidsnota beschreven staan (clean Tech, health Tech, biotech, en digitale economie) samenbrengen in de **Ghent Economic Board**. Deze sterke techectoren in onze stad leveren vandaag in deze crisis een fundamentele bijdrage aan ons allen, denken we maar aan Biotech bedrijven als 'Biogazelle', VIB en UZ Gent ifv opschalen coronatesten of 'Robovision' die met AI-technologie de capaciteit en nauwkeurigheid van longscans wil vergroten. Het is dus belangrijk dat we samen met hen nadenken over maatregelen voor ook in de toekomst een gezond Gents ondernemersklimaat.

Daarnaast maken we uiteraard ook gebruik van bestaande netwerken. Ik denk bijvoorbeeld aan het Startersoverleg of Ministry of Makers, mijnheer Cetinkaya, ons overlegplatform m.b.t. de creatieve economie.

1. 2. Cijfermatige onderbouw

Naast de dialoog willen we ons ook **cijfermatig** laten ondersteunen. Daarvoor doen we beroep op de impactscores van Graydon, zoals hiervoor gezegd. Deze zullen ons voldoende mogelijkheden geven tot evaluaties, simulaties en het inbouwen van controlemechanismes die nu toepasbaar zijn. Ze zullen tevens verrijkt worden éénmaal de heropstart van de economie begint. En dit per sector, per leeftijd van bedrijf, enz...

Op deze sporen werken we momenteel hard verder om het economisch relancebeleid uit te werken.

Mevrouw Van Bossuyt, ik zal via een addendum van mijn beleidsnota Economie met een gebudgetteerd voorstel naar de commissie komen. Ik ga er immers van uit dat economische relance minstens de volgende 1,5 jaar de focus van mijn beleid moet zijn. Zonder mij helemaal te willen vastpinnen streef ik er naar om op de commissie van juni mijn voorstel met jullie te bespreken.

5) Welke maatregelen neemt u om Gentse consumenten aan te zetten in Gent te winkelen? Hoe denkt u Gentse consumenten te stimuleren om te kopen bij lokale handelaars? Voorziet u hiervoor ook een financiële aanmoediging, bijvoorbeeld in de vorm van een winkel bon? (Anneleen Van Bossuyt)

We zetten inderdaad sterk in op lokaal aankopen. Dit zowel bij handel als bij horeca. Via PuurGent hebben we daarom de afgelopen weken al enkele initiatieven op poten gezet. Daarnaast heb ik wekelijks via de Taskforce Handel en Horeca overleg met Unizo, de Opperdekenij en Horeca Vlaanderen. Om zo goed de vinger aan de pols te houden en het relancebeleid uit te werken.

Eerst en vooral wil ik onze lokale handelaars en horeca-uitbaters een welverdiende pluim toewerpen. Vliegensvlug hebben velen hun normale manier van werken op innovatieve wijze aangepast aan de Corona-maatregelen: take-away, gratis leveren in Gent, nog meer persoonlijke service dan normaal, webshops... In enkele dagen tijd toonden onze Gentse handelaars hoe creatief en ondernemend ze wel zijn. En aan de andere kant zagen we dat ook veel Gentenaren expliciet op zoek gingen naar manieren om lokaal aan te kopen.

Daarom hebben we de verschillende, bestaande en nieuwe, Gentse platformen en initiatieven verzameld op het lokaal meta-platform www.kooplokaal.gent. Zo ondersteunen we enerzijds de vele leuke websites en acties die door creatieve Gentse ondernemers de afgelopen weken op poten gezet zijn. En bezorgen we anderzijds de Gentenaars die lokaal willen aankopen en afhalen een mooi en vrij exhaustief overzicht waaruit ze kunnen vertrekken. Ik roep jullie dan ook graag op om dit platform zoveel mogelijk te delen via jullie eigen kanalen. In mei zal er alvast een advertentie in het Stadsmagazine komen en in de juni-editie komt er een groot artikel van 2 pagina's over lokaal aankopen met een getuigenis van zowel een consument als een ondernemer.

In de eerste week had de website 21.150 bezoekers, waarvan 14.300 unieke bezoekers. Handelaars kunnen zich via een invulformulier ook registreren om zo op de websites verzameld op het platform te verschijnen en maar liefst 230 handelaars deden dit. Uiteraard zetten we ook hard in op sociale media om kooplokaal.gent via onder meer sponsoring verder bekend te maken.

Verder organiseerde PuurGent ook een speciale Paasactie. Chocolatiers moesten niet sluiten door de federale maatregelen maar zagen wel een stevig terugval in winkelbezoek. Een oproep om paaschocolade te kopen bij lokale handelaars gecombineerd met een wedstrijd, zorgde ervoor dat sommige chocolatiers amper de vraag nog konden bijhouden.

En uiteraard heeft PuurGent al sinds dag 1 zoveel mogelijk individuele lokale handelsinitiatieven in the picture gezet via haar sociale media. Momenteel werkt het team

hard aan campagnes om het lokaal aankopen en consumeren na de versoepeling van de maatregelen te blijven stimuleren.

Tot slot zal de Raad van Bestuur van PuurGent het actieplan zoals goedgekeurd bij de start van het werkjaar herbekijken en nieuwe klemtonen leggen in acties en het promotiebeleid om de consument ook na de coronacrisis warm te maken voor een fysiek en/of online bezoek aan de Gentse handelaars.

Kortom PuurGent staat klaar om de Gentse handel- en horeca bij de heropstart krachtdadig bij te staan.

Binnen de Taskforce Handel en Horeca worden de mogelijke relancemaatregelen verder gewikt en gewogen. Uw voorstel van een winkel bon, mevrouw Van Bossuyt, zal ik daar bespreken. Persoonlijk heb ik bedenkingen bij de doeltreffendheid van een cadeaubon van een beperkt bedrag. Ik vrees dat dit een zware investering zal betekenen. Zelfs voor een bon met een beperkt bedrag. En waarbij we geen zekerheid kunnen hebben of die bonnen ook daadwerkelijk gebruikt zullen worden. Maar ik zal uw voorstel in alle openheid een kans geven bij de verdere besprekingen binnen de Taskforce. Hierbij zullen we uiteraard rekening moeten houden met de budgettaire beperkingen.

Wat blijkt uit onze gesprekken binnen de Taskforce is dat ondernemers nog meer dan vroeger op zoek zijn naar oplossingen om hun handel futureproof te maken. E-commerce is momenteel voor velen een zegen en neemt dan ook een hoge vlucht. Maar we gaan post-corona ook moeten zorgen voor aantrekkelijke winkelkernen. Ik voel aan dat ondernemers op zoek zullen gaan naar oplossingen en evenwichten. Binnen de Taskforce bekijken hoe we vanuit Stad Gent dit kunnen stimuleren door bijvoorbeeld het ondersteunen van 1-op-1-begeleiding bij het opzetten van een webshop of bij het overschakelen naar een hybride handel-en-horeca-concept.

6) Meer dan ooit is het ook het moment om ons lokaal overheidsbestel tegen het licht

te houden om te zoeken naar efficiëntiewinsten en (administratieve) processen

verder aan te passen aan de 21e eeuw. Op die manier maken we het als overheid

ondernemingen, groot en klein, eenvoudiger om de draad opnieuw op te pikken,

te innoveren en competitief te blijven. Welke stappen zal de stad hiervoor

ondernemen?

Het efficiënter en ondernemingsvriendelijker maken van onze stedelijke dienstverlening is een continue opdracht. Die opdracht mag inderdaad zeker nu niet verslappen, mevrouw Van Bossuyt.

Gezien de ondersteuningsmaatregelen die de stad getroffen heeft en nog zal treffen én gezien de financiële gevolgen van de crisis voor de stad zelf, zullen we ons eigen

huishouden ook op punt moeten stellen. Het vastgelegde meerjarenbegroting moet herbekeken worden. Het is vandaag echter nog te vroeg om daarover uitspraken te doen. We willen de impact van de crisis eerst duidelijk analyseren en de (financiële) ondersteuning van ondernemers en andere sectoren in moeilijkheden, is nu de hoofdprioriteit.

Maar uiteraard zullen efficiëntiewinsten en administratieve vereenvoudiging verder nagestreefd worden. Vanuit mijn bevoegdheid Digitalisering zal ik bekijken hoe ik dit mee verder kan ondersteunen.

Geachte commissieleden,

Ik denk hiermee antwoord gegeven te hebben op uw vragen. Maar aarzel niet om bijkomende vragen te stellen of suggesties te doen. De volgende commissies gaan we met deze uitdagingen uiteraard verder aan de slag.

[1] Steunmaatregelen zoals de technische werkloosheid, het bankengarantieplan van 50 miljard euro en de federale en Vlaamse hinderpremies hebben tot gevolg dat één op zes van alle Vlaamse bedrijven die door de coronacrisis in extreem gevaar zijn gebracht, overleefd blijft. Maar voor 275.000 bedrijven in het Vlaams Gewest (35%), is meer nodig. Het gaat in het bijzonder om 213.000 eenmanszaken, 57.000 kmo's, 5.000 grote bedrijven en 37 vzw's uit de zorg- en de non-profitsector. Die groep is niet in staat een periode van twee maanden omzetverlies te doorstaan.
