



SAMENWERKINGSOVEREENKOMST
STAD GENT, UGENT & SCALE-UPS.EU
VOOR ORGANISATIE VAN THE BIG SCORE 2019

Tussen

SCALE-UPS.EU NV, met maatschappelijke zetel te 2860 Sint-Katelijne-Waver, Clemenceaustraat 177 bus A, ondernemingsnummer BE704.873.858, rechtsgeldig vertegenwoordigd door de heer Jürgen Ingels, bestuurder;

hierna genoemd "Scale-Ups.eu",

en

Stad Gent, met zetel ten stadhuisse te 9000 Gent, Botermarkt 1, voor wie optreedt de gemeenteraad, hier vertegenwoordigd door mevrouw Zeneb Bensafia, voorzitter van de gemeenteraad, en mevrouw Mieke Hullebroeck, algemeen directeur en die handelen in uitvoering van het gemeenteraadsbesluit d.d. <deze datum wordt pas na de zitting ingevuld>;

hierna genoemd "Stad Gent",

en

"Universiteit Gent, openbare instelling met rechtspersoonlijkheid, opgericht ingevolge het bijzonder decreet d.d. 26 juni 1991 betreffende de Universiteit Gent en het Universitair Centrum Antwerpen (B.S. 29 juni 1991), zoals later gewijzigd, met bestuurszetel te 9000 Gent, Sint-Pietersnieuwstraat 25 en ondernemingsnummer 0248.015.142, vertegenwoordigd door de rector, voor wie prof. dr. Ignace Lemahieu, directeur Onderzoeksangelegenheden en de heer Wim Van Camp, general manager Tech Transfer, optreden bij delegatie ingevolge de beslissing van de Raad van Bestuur van 1 december 2017,

hierna genoemd "UGent",

hierna gezamenlijk ook individueel "een partij" en gezamenlijk "de partijen" genoemd,

wordt voorafgaandelijk uiteengezet:

Op 08/05/2018 keurde de gemeenteraad van de Stad Gent een subsidieovereenkomst goed voor Start-ups.be voor het project 'Beleidsmatige ondersteuning voor de verankering van Gent als startup en scalup stad' voor werkingsjaren 2018-2019. Voor deze subsidieovereenkomst wordt in september 2019 een wijziging voorgelegd

aan de gemeenteraad. In deze aangepaste overeenkomst is de volgende prestatie met bijhorende indicatoren opgenomen:

“4. Toegang tot markt en kapitaal - promotie ecosysteem

Een van de belangrijkste uitdagingen voor scale-ups om door te groeien zijn sales en funding van de juiste partner voor doorgroeikapitaal. Hiervoor concurreren ze vaak met andere Europese topgroeiers, de beschikbaarheid van groeikapitaal en de verkoopdeals met internationale/grote corporates maken het verschil. Toegang tot deze beide doelgroepen faciliteren en hen deals laten sluiten is de essentie van de The Big Score dat Startups.be via haar zusterorganisatie scaleups.eu op 21, 22 en 23 oktober 2019 in Gent zal organiseren.

The Big Score zal Gent op de kaart zetten naar het aanwezige doelpubliek (investeerders, corporate technologieprofielen, buitenlandse scale-ups, gespecialiseerde pers) als belangrijkste scale-up ecosysteem in België.

Via dit evenement zullen ook Gentse bedrijven, partnerorganisaties in het economisch beleid, vertegenwoordigers van Stad Gent en Groep Gent in contact kunnen komen met relevante Belgische en Europese groeibedrijven, investeerders en corporates.

De volgende indicatoren zijn hierbij opgesomd:

- *De organisatie van het event The Big Score in Gent in de loop van 2019.*
- *10 full access toegangskaarten voor het evenement The Big Score voor relevante corporate buyers/ high level beleidsmakers in Groep Gent en/of bij partnerorganisaties in het kader vvan het economisch beleid, inclusief toegang tot de matchmaking tool, relevante bedrijfsgegevens en presentaties.*
- *Stadsmarketing return:*
 - o *zichtbaarheid van het Gentse startup en scaleup ecosysteem door keyfacts te verspreiden over Gent als ‘scaling capital’ (verwijzing naar trendrapport (actie 2)*
 - o *Visibiliteit van nieuwe projecten van Stad Gent en haar partners (oa door programmatie netwerk receptie in de De Krook / rondleiding in Wintercircus)*

Aan deze prestatie wordt een tegenwaarde van € 25.000 euro toegekend. De onderliggende overeenkomst verfijnt de indicatoren voor deze prestatie en vult aan.”

Partijen komen overeen om in het kader van de subsidieovereenkomst tussen Stad Gent en vzw Startups.be The Big Score als prestatie binnen deze overeenkomst te integreren en te waarderen op € 25.000. Dit betekent dat Scale-Ups.eu binnen deze overeenkomst, een totaal van € 50.000 aan prestatiewaarde voorziet aan de Stad Gent en UGent, of de totaliteit van de waarde van de prestaties binnen deze overeenkomst aan € 25.000 plus de



reeds ingebrachte € 25.000 openstaande prestaties binnen de subsidieovereenkomst met vzw Startups.be.

en wordt overeengekomen wat volgt:

1. Voorwerp van de overeenkomst

Deze overeenkomst legt de modaliteiten vast van de samenwerking tussen de partijen voor het internationale venture capital en corporate venture event The Big Score, dat zal doorgaan op 21, 22 en 23 oktober 2019.

1.1. Beschrijving van het evenement

Scale-Ups.eu organiseert op 21, 22 en 23 oktober 2019 in Gent een 3-daags professioneel event dat mikt op het faciliteren van investeringen in, en aankopen van state-of-the-art producten en services aangeboden door 75 geselecteerde Europese snelgroeiende tech scale-ups. Scale-Ups.eu activeert haar netwerk om 250 investeerders, corporate buyers, partners en relevante founders/execs te linken via een format van on stage presentaties, netwerkmomenten/tool, duidelijke informatie over aanwezige profielen en side events.

1.2. Programma

- **21 oktober:** 25 beste Belgische startups (early stage, <10k monthly recurring, strong references), genomineerd door locale acceleratoren
- **22 oktober:** deel 1 Europese selectie - 25 scale-ups (later stage ARR>3M), genomineerd door internationale VCs
- **23 oktober:** deel 2 Europese selectie - 25 scale-ups (later stage ARR>3M), genomineerd door internationale VCs

1.3. Locatie

MeetDistrict Gent (verschillende locaties)
De Krook / Wintercircus Gent

2. Inhoud van deze overeenkomst

2.1 Return Stad Gent en UGent

Communicatie:

- Stad Gent zal met het logo van Stad Gent als co-organizing partner worden opgenomen in de promotiecampagne van The Big Score.



Deze campagne is een mix van online mailings naar investeerders en corporates, social media, website en advertenties.

- Stad Gent wordt geduid als ideale gaststad voor The Big Score online en in een premium Big Score booklet. Stad Gent wordt opgenomen met een interview in een premium Big Score booklet, dat zowel in soft als hard copy aan alle aanwezigen en partners wordt bezorgd.
- Stad Gent levert inhoud aan en keurt finale versies goed van bovenstaande copy.
- UGent zal met het logo van Ugent als co-organizing partner worden opgenomen in de promotiecampagne van The Big Score.

Hospitality:

- 7 full access tickets voor de drie dagen: all pitching sessions, netwerktool, premium catering, open bar, VIP dinners & receptions; deze tickets zijn bestemd voor medewerkers/diensten van Stad Gent / Ugent / Digipolis.
- 15 full access tickets voor de drie dagen: all pitching sessions, netwerktool, exclusive VIP dinners & receptions, **deze tickets zijn bestemd voor externe profielen**; corporate buyers, CTOs, investeerders. The Big Score behoudt het recht om profielen zonder investment of purchasing profiel te weigeren. The Big Score garandeert de geselecteerde bedrijven een relevant publiek van aankopers en internationale investeerders. De Stad Gent bespreekt deze gasten met Scale-Ups.eu.
- The Big Score is een gesloten event en mikt op:
Corporate buyers / sourcing profielen: chief technology officers, chief innovation officer, head of procurement, innovation officer, chief procurement officer en andere profielen die een aankoopbeslissing kunnen beslissen. The Big Score nodigt GEEN legals, consultants, headhunters uit.
Investeerders: Corporate Fund managers, Venture Capital Fund investors/managers, High wealth family offices / angel investors, commercial banks, en andere profielen die een investeringsbeslissing kunnen pushen. Op dag 1 (21 oktober) zijn dit investeerders die (pre)seed stage funding rondes doen. Op dag 2 en 3 zijn het investeerders serie A, B, C stage investors.

Informatie:

- Stad Gent en UGent krijgen corporate achtergrondinformatie en de contactgegevens van de 75 pitchende bedrijven; de soft en hard copy versie van de investor booklet, en de presentaties van de bedrijven die daarvoor toelating gaven.
- Stad Gent en UGent kunnen tijdens The Big Score Scale-Ups.eu staff vragen tot introducties.
- Op avond 2 wordt in overleg met Scale-Ups.eu en presenting partner Voka een panel gesprek georganiseerd dat Gent en Vlaanderen positioneert. Daarbij worden 3 lokale ondernemers gevraagd met internationale faam.



- Stad Gent engageert zich om een sneak & peak te faciliteren in het Wintercircus.
- Stad Gent kan in de Krook of errond een audiovisuele installatie voorzien die enkele key facts van regionale tech-ecosysteem voorstelt.

Selectie:

- Stad Gent en UGent kunnen, in overleg met het Gentse ecosysteem, 10 bedrijven prenomineren.
Uit deze lijst selecteert Scale-up.eu 3 Gentse startups die op dag 1 kunnen pitchen
en 1 scale-up die op dag 2 of dag 3 kan pitchen.
- Stad Gent en UGent kunnen in overleg met Scale-Ups.eu 3 Belgische startups selecteren die op dag 1 kunnen pitchen. Deze bedrijven kunnen met maximum 2 afgevaardigden kosteloos aanwezig zijn. Deze gasten hebben ook toegang op dag 2 en 3 tot The Big Score en de netwerktool.
- Deze afgevaardigden hebben toegang tot de netwerktool, premium catering, open bar, VIP dinners & receptions.
- Alle tech bedrijven zijn B2B, data driven en bieden een state-of-the art oplossing aan in:
 - 1) sales / marketing ;
 - 2) finance & security,
 - 3) supply chain & transport,
 - 4) manufacturing & industry,
 - 5) people, health & education,
 - 6) infrastructure & construction en
 - 7) sustainability

en vullen volgende criteria in:

Criteria dag 1:

- o Raised at least pre-seed funding,
- o B2B solution,
- o Substantial product revenue,
- o Monthly recurring revenue >10k,
- o Strong clients/reference/use cases,
- o Demonstrated innovative product USP or model.

Criteria dagen 2 / 3:

- o Have a minimum revenue of 3M EUR in 2018,
- o Already raised at least 1M EUR but less than 40M EUR in funding,
- o An average annual growth >20% in the last three years,
- o Have a strong appetite for follow-up investments and looking for Series B/C funding.

2.2 Inbreng Stad Gent en UGent

- In ruil voor bovenstaande return kent de Stad Gent aan Scale-Ups.eu een toelage van 20.000 euro inclusief BTW toe, te betalen zo snel mogelijk na ondertekening van de overeenkomst.
- Voor bovenstaande return kent UGent een bedrag van 5.000 euro inclusief BTW toe aan Scale-ups.eu
- Stad Gent en UGent communiceren over The Big Score via de eigen kanalen volgens een nog nader af te spreken planning: nieuwsbrief, social media en direct mailing naar corporate prime accounts / investeerders.
- Stad Gent en UGent sporen partnerbedrijven en -kennisinstellingen die met technologie werken aan tot deelname.
- Stad Gent biedt 1 single point of contact voor de opname van de tickets alsook de communicatie. Alle tickets zijn op persoonlijke naam en worden na verdeling niet meer geruild of vergoed.
- Scale-Ups.eu verbindt er zich toe elke wijziging van rekeningnummer schriftelijk aan de Stad Gent en UGent mee te delen.

2.3 Intellectuele rechten

Elke partij is verantwoordelijk voor het klaren van eventuele intellectuele eigendomsrechten die op de inhoud die deze partij communiceert of op de website plaatst, rusten. Elke partij vrijwaart de andere partijen voor eventuele schadeclaims van derden in dit verband.

Scale-Ups.eu verklaart over de nodige rechten te beschikken over de inhoud en communicatiekanalen waarvoor zij verantwoordelijk is, opdat Stad Gent en UGent naar aanleiding van de uitvoering van deze overeenkomst geen enkele bijkomende vergoeding van auteursrechtelijke, naburigrechtelijke of welke aard dan ook verschuldigd zouden zijn. Scale-Ups.eu vrijwaart Stad Gent en UGent voor elke aanspraak van derden in dit verband.

Stad Gent en UGent verklaren over de nodige rechten te beschikken over de communicatiekanalen waarvoor zij verantwoordelijk zijn, opdat Scale-Ups.eu naar aanleiding van de uitvoering van deze overeenkomst geen enkele bijkomende vergoeding van auteursrechtelijke, naburigrechtelijke of welke aard dan ook verschuldigd zou zijn. Stad Gent en UGent vrijwaren Scale-Ups.eu voor elke aanspraak van derden in dit verband.

3. Duur van de overeenkomst

Deze overeenkomst vangt aan op 1 juni 2019 en loopt af op 1 november 2019.

3.1. Vroegtijdige beëindiging van de overeenkomst

In geval van faillissement van een van de partijen wordt deze overeenkomst van rechtswege beëindigd.

Ingeval een van de partijen in gebreke blijft haar verbintenissen uit deze overeenkomst na te komen, ongeacht welke reden dan ook, en na afloop van 14 dagen volgend op een aangetekende ingebrekestelling vanwege de andere partijen nog in gebreke blijft, dan hebben de andere partij het recht om deze overeenkomst van rechtswege te beëindigen, onverminderd het recht op schadevergoeding van de andere partijen.

4. Algemene bepalingen

4.1. De partijen verklaren volledig in orde te zijn om hun activiteit te kunnen en mogen uitoefenen en bezitten alle nodige rechten om deze overeenkomst te kunnen sluiten.

4.2. Uitsluitend de bepalingen van deze overeenkomst zijn toepasselijk op de verhouding tussen beide partijen met betrekking tot het voorwerp van deze overeenkomst, met uitsluiting van de clausules in eventuele algemene en bijzondere verkoop- en/of factuurvoorwaarden van een van de partijen die strijdig zijn met hetgeen wordt afgesproken in deze overeenkomst.

4.3. De nietigheid van een of meerdere bedingen van onderhavige overeenkomst zal nooit de nietigheid van de volledige overeenkomst tot gevolg hebben. Ingeval van nietigheid van een beding zullen partijen het nietige beding vervangen door een geldig beding dat het nauwst aansluit bij de bedoeling van de partijen.

4.4. Mogelijke wijzigingen of aanpassingen van deze overeenkomst na het afsluiten ervan, worden opgenomen in een geschrift dat door alle partijen dient te worden ondertekend.

4.5. Partijen verbinden zich ertoe om de rechten en plichten die voor hen voortvloeien uit deze overeenkomst niet over te dragen aan een derde, dan met de uitdrukkelijke voorafgaandelijke toestemming van de andere partijen.

4.6. De handtekening van een partij via een scan of digitalisatie van de originele handtekening (bijv. een scan in PDF formaat) of een elektronische handtekening (bijv. via DocuSign), geldt als een originele handtekening met dezelfde geldigheid, afdwingbaarheid en toelaatbaarheid. Elke partij ontvangt een volledig ondertekend exemplaar van de overeenkomst. De overdracht van dit exemplaar via e-mail of via een elektronisch handtekeningensysteem, zal dezelfde rechtskracht en juridische uitwerking hebben als de overdracht van het origineel exemplaar van de overeenkomst.

5. Toepasselijk recht en territoriale bevoegdheid

5.1. Het Belgische recht is van toepassing op deze overeenkomst.

5.2. Partijen zullen zich beijveren om eventuele geschillen in der minne te regelen. Als geen oplossing wordt gevonden zijn enkel de hoven en rechtbanken van het gerechtelijk arrondissement Oost-Vlaanderen, afdeling Gent bevoegd om in het geschil uitspraak te doen.

Opgemaakt te Gent op 2019 in 3 exemplaren, waarvan één voor elke partij verklaart een origineel exemplaar in ontvangst te hebben genomen.

6. Inhoudelijke en financiële controle

6.1. Toepasselijke wetgeving

De toelage verstrekt door Stad Gent is onderworpen aan de bepalingen van de Wet van 14 november 1983 betreffende de controle op toekenning en aanwending van sommige toelagen (hierna genoemd: de Wet).

6.2. In te dienen verantwoording

Gelet op de Wet, bevat deze rapportering:

1. Een inhoudelijk deel; dit is een verslag waarin geduid wordt in welke mate de in artikel 2 overeengekomen prestaties zijn gerealiseerd.
2. De financiële verantwoording van de ontvangen middelen, zijnde een overzicht van de uitgaven en eventuele inkomsten met betrekking tot de prestaties.

6.3. De controle van de ingestuurde verslagen gebeurt door Stad Gent.

6.4. Stad Gent kan de door haar uitgekeerde toelage geheel of gedeeltelijk terugvorderen in geval het doel waarvoor de toelage werd toegekend geheel of gedeeltelijk niet werd bereikt, de toelage niet werd aangewend voor het doel waarvoor ze was toegekend, indien er geen of onvoldoende verantwoordingsstukken worden voorgelegd, of bij andere vastgestelde onregelmatigheden.

6.5. In geval van fraude of valse verklaringen in hoofde van Scale-Ups.eu kan Stad Gent beslissen om de toekenning van de toelage te schorsen en in de toekomst geen toelagen meer toe te staan aan Scale-Ups.eu.



6.6. In geval Scale-Ups.eu onder curatele wordt geplaatst of ophoudt te bestaan, kan Stad Gent overgaan tot gehele of gedeeltelijke terugvordering van de uitgekeerde toelagen en tot stopzetting van de verdere uitvoering van deze overeenkomst.

6.7. Scale-Ups.eu verbindt er zicht toe om, wanneer de Stad Gent om meer informatie verzoekt, deze schriftelijk binnen de 7 werkdagen na ontvangst van het verzoek te verstrekken.

6.8. Stad Gent heeft het recht om ter plaatse de aanwending van de verleende toelagen te (laten) controleren. Ingeval Scale-Ups.eu zich verzet tegen de uitoefening van de controle, is hij gehouden tot terugbetaling van de toelage.



Voor Stad Gent,

Zeneb Bensafia
Voorzitter van de gemeenteraad

Mieke Hullebroeck
Algemeen directeur

Voor UGent,

Prof. Ignace Lemahieu, Onderzoeksdirecteur
Wim Van Camp, General Manager Tech Transfer

Voor Scale-Ups.eu,

Jürgen Ingels
Zaakvoerder